|  |  |
| --- | --- |
| **От кого:** | L.demidov@kubandar.ru |
| **Кому:** | […@kubandar.ru](mailto:sales.assistant@ff.com) |
| **Тема:** | Запрос на консультацию по SCM |

…, здравствуй!

В последнее время идёт активная тенденция на развития SCM, наша компания не исключение и в некоторых аспектах мы добились успеха.

Сейчас решили внимательнее приглядеться к нашему транспортному отделу. Выяснили общие точки соприкосновения с нашим поставщиком Tetra Pakа.

Что смог узнать на личной встрече с их руководством:

Еженедельно они отправляют груз из Москвы в Краснодар.

Параметры груза:

бабины на евро паллетах

По факту проведенных переговоров были достигнуты следующие договоренности:

• потери за холостой пробег 1 нашей машины в неделю из Санкт-Петербурга в Москву на сумму 14000 рублей будет покрывать компания ООО «Упаковочные ресурсы»;

• груз поставляется на паллетах в термоусадочной пленке, что минимизирует загрязнения кузова;

• груз из Москвы будет готов в тот же день, что и приход грузового транспорта из Краснодара в Москву, таким образом полностью нивелируются расходы на дополнительную оплату водителям.

Так что к тебе обращаюсь, как к главному специалисту по транспорту в нашей компании. Нужно сделать расчет эффективности от партнерского соглашения по логистике с нашим поставщиком ООО «Упаковочные ресурсы».

Информацию тебе пришлёт отдел бухгалтерии и технический отдел, а часть информации у тебя есть.

Необходимо рассчитать насколько это выгодно для ООО «Упаковочные ресурсы».

Сколько мы теряем или выигрываем в сравнении с аутсорсингом по факту заключения соглашения.

Постарайся сделать это в ближайшее время и жду тебя с расчетом и презентацией до конца рабочего дня.

С уважением,

*Леонид Демидов,*

*Коммерческий директор*

*ООО «Кубань Дар»*

*L.demidov@kubandar.ru*

*+7 (861) 152-12-12*